

MVĮ atsigavimui - investicijos į antikrizinį veiklos valdymą

Brigita Adomaitė
Verslo produktyvumo projektų skyrius | Investicijų
valdymo departamentas





Veikla siekiama **skatinti greitesnį MVĮ atsigavimą po ekonominio nuosmukio**. Finansuojamos tikslinės paslaugos:

Veiklos kaštų optimizavimo paslaugos

arba

Antikrizinės veiklos valdymo paslaugos

Vidurio ir Vakarų Lietuvos regionas



Sostinės regionas:

- Širvintų raj.
- Švenčionių raj.
- Vilniaus raj.
- Vilniaus m.
- Šalčininkų raj.
- Trakų raj.
- Elektrėnų raj.
- Ukmergės raj.

EKONOMIKOS TRANSFORMACIJOS IR KONKURENCINGUMO PLĖTROS
PROGRAMA



PROGRAMOS PAŽANGOS **PRIEMONĖ**
„SKATINTI VERSLUMĄ IR KURTI PASKATAS ĮMONIŲ AUGIMUI“



PRIEMONĖS **VEIKLA** „SKATINTI GREITESNĮ MVĮ ATSIGAVIMĄ PO EKONOMINIO NUOSMUKIO“





Veiklos kaštų optimizavimo paslaugos

Veiklos kaštų optimizavimas – tai priemonės ir būdai, kuriais siekiama sumažinti su įmonės vykdoma veikla susijusias išlaidas, didinant įmonės veiklos efektyvumą. Veiklos kaštai apima tiesiogines parduotos produkcijos sąnaudas ir kitas veiklos sąnaudas (pardavimo, bendrąsias ir administracines, kurios apima nuomos, darbo užmokesčio ir kitas pridėtines išlaidas, taip pat žaliavų ir priežiūros išlaidas). Veiklos kaštams nepriskiriamos palūkanų ir kitos panašios sąnaudos.

EIL NR.	STRAIPSNIAI
1	1. Pardavimo pajamos
2	2. Pardavimo savikaina
4	4. BENDRASIS PELNAS (NUOSTOLIAI)
5	5. Pardavimo sąnaudos
6	6. Bendrosios ir administracinės sąnaudos
7	7. Kitos veiklos rezultatai
13	13. PELNAS (NUOSTOLIAI) PRIEŠ APMOKESTINIMĄ
14	14. Pelno mokestis
15	15. GRYNASIS PELNAS (NUOSTOLIAI)



Antikrizinės veiklos valdymo paslaugos

Antikrizinis veiklos valdymas – tam tikrų priemonių, kurios leidžia atkurti įmonės mokumą, pajamas ir apyvartą ir kuriomis siekiama kuo greičiau sugrąžinti ankstesnę – ikikrizinę – įmonės ekonominę būklę, planavimas ir įgyvendinimas.

Antikrizinis veiklos valdymo procesas – procedūrų, kurios atliekamos, siekiant pagerinti įmonės veiklą ir leisti jai išeiti iš krizinės padėties, visuma.

Veiklos kaštų optimizavimas yra dalis antikrizinio veiklos valdymo.

Antikrizinis veiklos valdymas gali apimti ne tik kaštus, bet ir procesus, žmogiškuosius išteklius, rinkodaros ar vadybos sprendimus ir kt.

Priemonės turi būti orientuotos, visų pirma, greitai atkurti įmonės mokumą trumpuoju laikotarpiu ir, antra, atkurti įmonės finansinį stabilumą bei užtikrinti finansinę pusiausvyrą ilguoju laikotarpiu.



Reikalavimai pareiškėjams



- Labai maža, maža ar vidutinė įmonė;
- Veikianti ne mažiau 3 metus;
- Veikianti Vidurio ir Vakarų Lietuvos regione.

Pardavimo pajamos iš pačių pagamintos produkcijos (suteiktų paslaugų):

- 2019-2021 m. ne mažiau 51 proc.;
- 2019 m. yra didesnės negu 200 000 Eur;
- Sumažėjo daugiau kaip 10 proc. 2020 m., palyginti su 2019 m.



Pareiškėjas yra veikianti įmonė:

- JAR įregistruota įmonė;
- Turinti pajamų ir darbuotojų;
- Teikianti ataskaitas VMI ir SODRAI;
- Teikianti patvirtintus metinių finansinių ataskaitų rinkinius JAR.

- Pareiškėjas turi pakankamą *de minimis* likutį;
- Pareiškėjui nėra apribojimų gauti finansavimą;
- Pareiškėjas atitinka kitus reikalavimus.





Vidurio ir vakarų Lietuvos (VVL) regionas

VVL regionas sudarytas iš Alytaus, Kauno, Klaipėdos, Marijampolės, Panevėžio, Šiaulių, Tauragės, Telšių ir Utenos apskričių.

Sostinės regionas – Vilniaus apskrities savivaldybės.



Pačios įmonės pagaminta produkcija

Pačios įmonės pagaminta produkcija – įmonės gaminami gaminiai ir (arba) teikiamos paslaugos.

Paties pareiškėjo pagamintos produkcijos pardavimo pajamos – pajamos, gaunamos iš pagamintų gaminių (suteiktų paslaugų) pardavimo per ataskaitinį laikotarpį ir nurodomos tokiuose dokumentuose, kurie įrodo paties pareiškėjo pagamintų gaminių (suteiktų paslaugų) pardavimo mastą.

Pajamos, gaunamos už gaminių ar paslaugų perpardavimą, nėra laikomos paties pareiškėjo pagamintos produkcijos pardavimo pajamomis.

	Veiklos pavadinimas	EVRK 2 red. kodas	2019 m. pardavimo pajamos, Eur	2020 m. pardavimo pajamos, Eur	2021 m. pardavimo pajamos, Eur
1.1. Pareiškėjo vykdoma veikla (-os) pagal EVRK 2 red. ir pajamos iš šios (-ių) veiklos (-ų), Eur (nurodyti veiklos (-ų) pavadinimus ir kodus bei iš jų gautas pajamas kiekvienais nurodytais metais) (visos pajamos iš šios (-ių) veiklos (-ų) turi atitikti pareiškėjo patvirtintoje finansinėje atskaitomybėje (pelno (nuostolių) ataskaitoje) nurodytas pardavimo pajamas)	Veikla Nr. 1				
	Veikla Nr. 2				
	Veikla Nr. 3				
	Veikla Nr. n				
1.2. Iš viso pajamų, Eur (turi sutapti su pelno (nuostolių) ataskaitoje nurodyta suma eilutėje „Pardavimo pajamos“)			0,00	0,00	0,00
1.3. *Pareiškėjo metinės pajamos iš savo pagamintos produkcijos, Eur					
1.4. Pareiškėjo metinės pajamos iš savo pagamintos produkcijos bendroje pardavimų struktūroje, proc.			#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!
1.5. Pareiškėjo metinių pajamų iš savo pagamintos produkcijos kritimas (2020 m. palyginant su 2019 m. ir 2021 m. palyginant su 2019 m.), proc.			Nepildoma	#DIV/0!	#DIV/0!
1.6. Prioritetas suteikiamas pareiškėjams, kurių metinės pajamos už savo pagamintą produkciją 2019-2021 m. sudarė ne mažiau kaip 51 proc. bendrojo pardavimo struktūros, ir kurių metinės pajamos už savo pagamintą produkciją 2020 m., palyginti su 2019 m., sumažėjo daugiau kaip 10 proc. ir 2021 m., palyginti su 2019 m., – daugiau kaip 5 proc.			Nepildoma	Nepildoma	#DIV/0!



Finansavimas

Paslauga	Finansavimo suma, Eur	Privačios lėšos, Eur
Antikrizinis veiklos valdymas	Iki 10 000 Eur	Ne mažiau kaip 10 000 Eur
Veiklos kaštų optimizavimas	Iki 5 000 Eur	Ne mažiau kaip 5 000 Eur

Finansavimo intensyvumas – 50 proc.

Fiksuota suma:

- Nustatoma vertinimo metu;
- 3 komerciniai pasiūlymai (mažiausia kaina).

Kvietimo suma
2,5 mln. Eur.





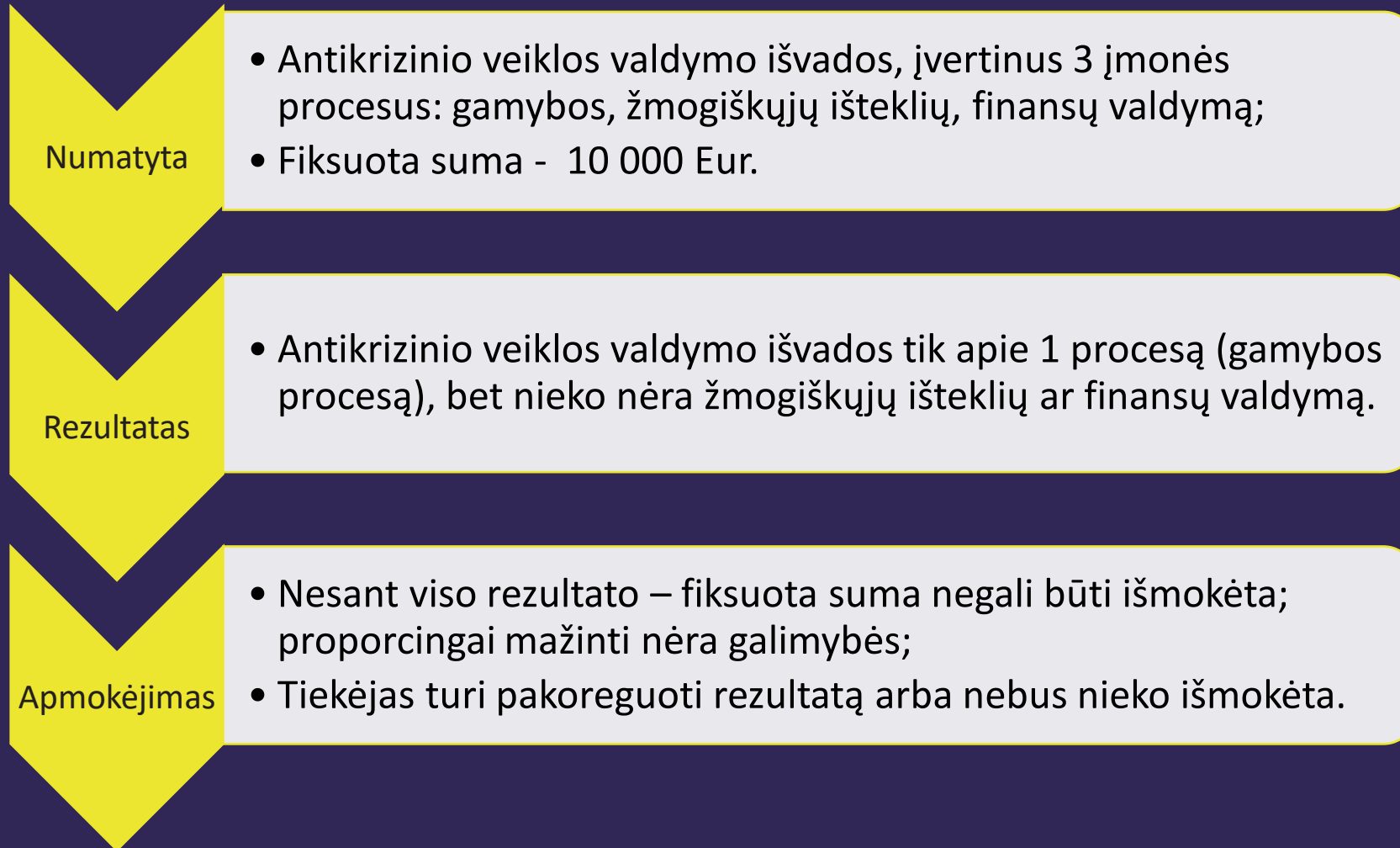
Biudžetą pagrindžiantys dokumentai

Pateikti 3 lygiaverčiai komerciniai pasiūlymai, kuriuose nurodyti:

- konkretūs etapai, procesai ar veiklos, ką paslaugos teikėjas atliks, kad pateiktų rezultatą;
- konkretus rezultatas, t.y. ką tiekėjas įsipareigoja pateikti;
- kaina;
- terminai.



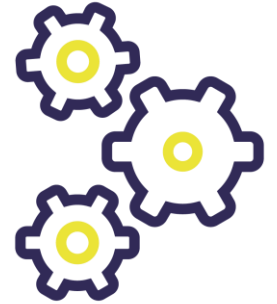
≡ Fiksuotos sumos išmokėjimas – viskas arba nieko



Pateikiamas tik rezultatas. Išlaidas pagrindžiančių dokumentų (pvz.: pirkimo sutarčių, sąskaitų faktūrų ar apmokėjimą pagrindžiančių dokumentų) pateikti nereikia. Kilus įtarimams Inovacijų agentūra gali paprašyti pateikti dokumentus.



Atsiskaitymas



Stebėsenos rodikliai:

- Paramą gavusios įmonės (iš kurių: labai mažos, mažosios, vidutinės ir didelės) - atsiskaitoma pasirašius projekto sutartį.
- Paramą dotacijomis gavusios įmonės - atsiskaitoma pasirašius projekto sutartį.
- Privačiosios investicijos, papildančios viešąją paramą (iš kurių: dotacijos, finansinės priemonės) - atsiskaitoma su galutiniu mokėjimo prašymu.

Rezultatai:

- Fiksuotą sumą pagrindžiantis rezultatas – paslaugos teikėjo parengtas antikrizinio veiklos valdymo arba veiklos kaštų optimizavimo planas (ataskaita);
- Tiekėjo pateiktas rezultatas turi atitikti komercinį pasiūlymą;
- Dokumentai, pagrindžiantys, kad antikrizinio veiklos valdymo proceso išvadas pradėtos taikyti įmonės veikloje iki projekto įgyvendinimo pabaigos (taikoma, jei buvo gautas prioritetas balas)



Projektų atranka



Vertinama balais pagal projektų finansavimo sąlygų aprašo 6 dalyje pateiktą metodiką – **2 prioritetinius kriterijus**



Projektas nefinansuojamas, jei projektas kriterijų vertinimo metu **surenka mažiau nei 50 balų**



Projektai atrenkami konkurso būdu, t. y. **finansuojami surinkusieji daugiausiai balų**



Projektų atrankos kriterijai

Kriterijaus tipas	Kriterijus	Didžiausias galimas kriterijaus balas	Kriterijaus svorio koeficientas
Specialusis	Pareiškėjas yra ne trumpiau kaip 3 metus iki PĮP pateikimo veikianti MVĮ		
Specialusis	<ul style="list-style-type: none">▪ Pareiškėjo metinės pajamos, gautos už savo pagamintą produkciją, 2019-2021 m. sudarė ne mažiau kaip 51 proc. bendroje pardavimų struktūroje▪ Pareiškėjo metinės pajamos, gautos už savo pagamintą produkciją, 2019 m. buvo didesnės nei 200 000 Eur▪ Pareiškėjo metinės pajamos, gautos už savo pagamintą produkciją, 2020 m. sumažėjo 10 proc. palyginti su 2019 m.		
Prioritetinis	Pareiškėjo pajamų kritimas (pareiškėjo metinių pajamų iš savo pagamintos produkcijos kritimo (2020 m. palyginti su 2019 m. ir 2021 m. palyginti su 2019 m.) vidurkis)	5	14
Prioritetinis	MVĮ antikrizinio veiklos valdymo procesų praktinis pritaikymas	5	6

*Minimali privaloma surinkti balų suma – 50 balų

*Neatitikus specialiojo kriterijaus PĮP atmetamas



Terminai



*Kvietimo skelbimas
2022-11-18*

PJP pateikimas

*Kvietimo pabaiga
2023-02-20*

*Vertinimas 70 d.
d. po kvietimo
pabaigos*

*Įsakymas skirti
finansavimą*

*Sutarties
sudarymas 22 d.
d. po įsakymo*

*Projekto vykdymas
12 mėn. nuo
sutarties pasirašymo*

Projekto baigimas

*Projekto tęstinumas
– 3 metai po
projekto užbaigimo*



Dokumentai

- Projektų įgyvendinimo planas (paraiška);
- užpildytas PFSA 3 priedas, kuriame pateikiama informacija, reikalinga projekto atitikčiai projektų atrankos kriterijams įvertinti (rekomenduojama pateikti excel formatu)
- užpildytas PFSA 4 priedas, kuriame pateikiama „Vienos įmonės“ deklaracija (rekomenduojama pateikti excel formatu);
- Smulkiojo ar vidutinio verslo subjekto statuso deklaracija;
- dokumentai, pagrindžiantys projekto biudžeto pagrįstumą (trys komerciniai pasiūlymai).
- Projektų administravimo ir finansavimo taisyklių 1 priedo 4 priedas „Informacijos apie pareiškėjui (partneriui) suteiktą valstybės pagalbą (išskyrus de minimis)“.





Susisiekite:

Pateik užklausą



8 700 77 055
(Kontaktų centras)

8 644 86 331
(Verslo produktyvumo projektų skyrius)

mviatsigavimas@inovacijuagentura.lt

**Lietuvos verslo
konkurencingumo
partneris
globaliame
pasaulyje**



www.inovacijuagentura.lt